

Der “Return of Investment” einer Bauplattform

Erfahrungen von Procore-Kunden aus der ganzen Welt mit dem Einsatz einer zentralen Plattform zur Steigerung von Produktivität und Rentabilität.

PROCORE



Inhaltsverzeichnis

Vorwort	03	→
Umfrageteilnehmer weltweit	04	→
Kurzübersicht	05	→
1. Kapitel Branchenführende Prozesse befeuern leistungsstarke Teams	07	→
2. Kapitel Zusammenarbeit mindert das Risiko	16	→
3. Kapitel Mit Kostenerfassung ein rentables, kalkulierbares Unternehmen führen	23	→
Abschluss Rendite durch Zusammenarbeit	30	→



Branche verzeichnet rasantes Wachstum bei Bautechnologie

Das Bauwesen im Jahr 2022 ist übersät von Überresten der Pandemie: verzögerte oder stornierte Projekte, Engpässe in den Lieferketten, Preisanstiege, Lieferverzögerungen und am schwerwiegendsten – Arbeitskräftemangel mit einer Massenabwanderung, wie es sie seit zwei Jahrzehnten nicht mehr gegeben hat.

Doch so herausfordernd die Pandemie auch nach wie vor ist – sie hat die Branche in die digitale Welt katapultiert. Technologie steht bei den Firmen nun ganz oben auf der Liste, in einer Zeit, in der sie die Effizienz optimieren, Rentabilität verbessern, Qualität und Sicherheit auf der Baustelle steigern und ihre besten Leute in dieser Arbeitskräftekrise halten wollen. Die digitale Transformation zeigt sich in den Finanzmitteln von Bautechnologie-Investoren, die [2021 einen Rekord von 2,1 Mrd. \\$](#) erreicht haben – mehr als 100 % Steigerung im Vergleich zum Vorjahr.

Während sich die Branche auf diese Herausforderungen und neue digitale Möglichkeiten einstellt, bringt Bautechnologie weiterhin Menschen zusammen und erleichtert so die Teamarbeit über den gesamten Projektzyklus hinweg.

In diesem Bericht sehen wir uns genau an, wie unsere Kunden sich von ihren Mitbewerbern abheben, indem sie ihre Mitarbeiter mit Procore optimal bei der Arbeit unterstützen. Durch die Vereinfachung der gemeinsamen Projektarbeit von der Bauvorbereitung bis zur Schlussphase ermöglichen unsere Kunden eine firmenübergreifende Zusammenarbeit für mehr Produktivität und ein kalkulierbares, rentables Geschäft.

Letztendlich hoffen wir, dass Ihnen mit diesem Leitfaden besser gelingt, was die Baubranche schon immer getan hat: die Welt und unsere Zukunft aufbauen – und dabei Herausforderungen gemeinsam meistern.



Umfrageteilnehmer weltweit

Wir haben **2.687** Procore-Kunden aus der ganzen Welt befragt – darunter Nord-, Mittel- und Südamerika, die Karibik, Asien, Europa, Australien, Neuseeland und der Nahe Osten. Die Daten umfassen Antworten von Generalunternehmern, Spezialauftragnehmern und Bauherren aller Größenordnungen. Alle Umfrageantworten stammen von den Befragten selbst und –sofern nicht anderweitig vermerkt – beziehen sich alle Verweise hinsichtlich hier genannter Kunden, Benutzer oder einzelner Stakeholder-Gruppen auf die Gruppe der Umfrageteilnehmer.

GEOGRAFISCHE VERTEILUNG

USA	87 %
KANADA	8 %
APAC	3 %
EMEA	1 %
LATAM	1 %

JÄHRLICHER AUFTRAGSWERT (ACV)/ KAPITALAUSGABENBEREICH

AUFSTREBEND (MAX. 20 MIO. \$)	35 %
MITTLERES MARKTSEGMENT (21 MIO. \$ – 100 MIO. \$)	54 %
GROSSUNTERNEHMEN (MIN. 101 MIO. \$)	11 %

Teilnehmer

66 %  **Generalunternehmer**
Alle Spezialisierungen und Projekte, darunter Wohn- und Gewerbebau, Hoch- und Tiefbau, Industrie und Fertigung, Energie- und Versorgungsprojekte sowie Regierungsprojekte.

16 %  **Spezialauftragnehmer**
Die Branchen MEP (mechanische, elektrische und sanitäre Anlagen), Strukturbau und Abschlussarbeiten für alle Arten von Projekten, darunter Wohn- und Gewerbebau, Industrie, Infrastruktur- und Regierungsprojekte.

18 %  **Bauherr und öffentliche Hand**
Immobilieeigentümer, Entwickler, Investmentmanager, Privatunternehmern und Regierungsbehörden für Entwicklung von Grund auf, Kapitalaufwertung und Industrieprojekte.

Hinweis: Als global tätiges Unternehmen sind wir uns darüber im Klaren, dass in jeder Region andere Begriffe im Bauwesen verwendet werden. Wenn wir zum Beispiel von einem Generalunternehmer sprechen, wissen wir, dass andernorts von einem Hauptauftragnehmer die Rede ist. Ebenso findet der Begriff „Mängelliste“ ebenso Verwendung wie „Defizitliste“. Um Dopplungen zu vermeiden, verwenden wir die Begriffe, die in den USA gängig sind, übersetzt ins Deutsche.

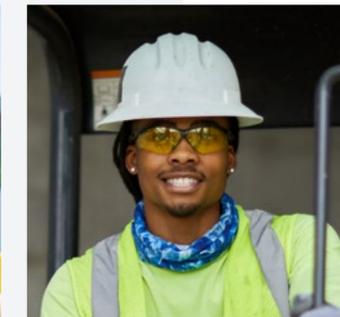
— KURZÜBERSICHT

Die Zukunft des Bauwesens dreht sich nicht nur um Software, sondern um die Menschen, die sie nutzen.

Eine integrierte Plattform bietet einer Branche, die Projekte mit verstreuten, in verschiedenen Regionen tätigen Teams aus unterschiedlichen Firmen bearbeitet, einen Ort, an dem alle Beteiligten von der Bauvorbereitung bis zur Schlussphase zusammenarbeiten können.

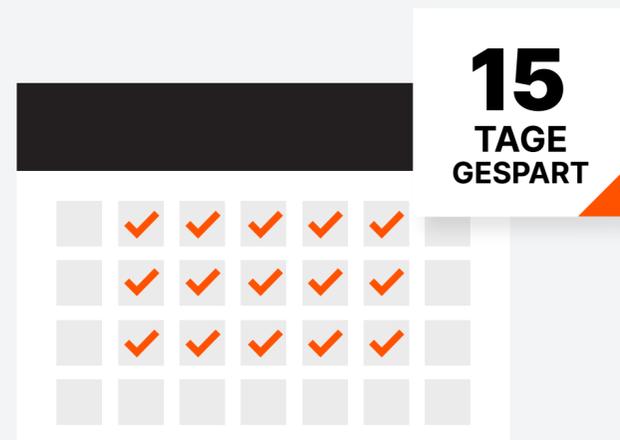
Der ROI dieses Ökosystems für Zusammenarbeit reicht weit über die Beseitigung von Druckkosten und doppelten Dateneinträgen hinaus. Die Vorteile umfassen mehr Transparenz, Effizienz und Produktivität durch die Software und die nicht weniger wichtigen, schwer zu erfassenden Vorteile, die motiviertere und engagiertere Mitarbeiter mit sich bringen. Durch bessere Zusammenarbeit entstehen effizientere und produktivere Teams und damit mehr Zeit für eine bessere Work-Life-Balance – ein unschätzbare Wert angesichts der großen Kündigungswelle heutzutage.

Um Baufachleuten einen Einblick darin zu bieten, wie Bautechnologie ihr Geschäft revolutioniert, haben wir – wie immer – unsere Kunden gebeten, ihre Erfahrungen zu teilen. Wir haben über 2.600 Procore-Kunden weltweit gefragt, wo sie die größte Rendite verzeichnen.



Bessere Zusammenarbeit sorgt für Erfolg

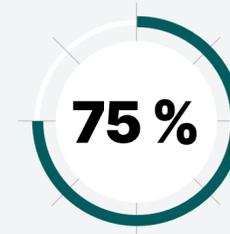
Wir waren nicht wirklich überrascht, dass die Unternehmen in der Pandemie und angesichts eines jahrzehntelangen Arbeitskräftemangels ihre Investitionen in Technologie für ihre Mitarbeiter verstärkt haben, aber wir haben gestaunt, welche Auswirkungen eine wirklich enge Zusammenarbeit auf den Projekterfolg haben kann.



Verbesserte Effizienz

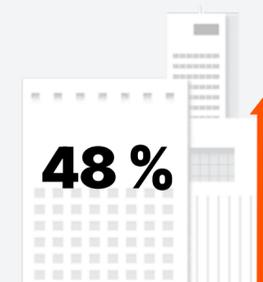
Die Umfrageteilnehmer meldeten im **Durchschnitt eine Reduzierung der angesetzten Gesamtzeit um 15 Tage** bei einem typischen Projekt.

Das sind nur einige der bemerkenswerten Renditen, mit denen unsere Kunden ihre Mitbewerber schneller als je zuvor hinter sich lassen. **In den folgenden Kapiteln erfahren Sie mehr über die Bereiche, in denen sie maximale Erträge erzielen.**



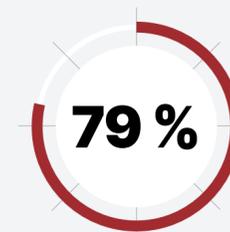
Weniger Nacharbeit

der befragten Kunden stimmen zu, **dass Procore ihnen geholfen hat, die Menge der Nacharbeit** bei ihren Projekten zu reduzieren.



Skalierbare Unternehmen aufbauen

Die befragten Kunden glauben, dass ihre Projektteams mit Procore im Durchschnitt **48 % mehr Bauvolumen pro Person verwalten können.**



Sicherere Baustellen

der befragten Kunden, die unsere Qualitäts- und Sicherheitsprodukte nutzen, stimmen zu, dass Procore **das Sicherheitsprogramm ihres Unternehmens verbessert hat.**

01

— 1. KAPITEL

Branchenführende Prozesse befeuern leistungsstarke Teams

„Ich habe im Bauwesen gelernt, dass Urlaub nicht immer arbeitsfrei bedeutet. Es müssen trotzdem Dinge erledigt werden, und manchmal sind diese gar nicht einfach zu finden. Bei Procure ist alles, was wir brauchen könnten, an einem zentralen Ort gespeichert. So bekommt niemand im Urlaub panische Anrufe.“



Cheyenne Grubbs

Office Engineer, RailWorks Corporation, Generalunternehmer, USA





Mit weniger mehr erreichen

Manuellen, papierbasierten Prozessen und nicht integrierten Softwarelösungen mangelt es an Datenkonnektivität. Wenn es keine zentrale Anlaufstelle für Projektinformationen gibt, steigern Ineffizienzen, Verzögerungen und Nacharbeit die Gefahr, dass Projekte nach Ablauf von Fristen und über dem Budget abgeschlossen werden.

Laut dem National Institute for Standards in Technology geht eine allgemeine Branchenschätzung davon aus, dass zwischen [10 und 30 Prozent aller Bauprojektkosten auf vermeidbare Ereignisse](#) wie Fristüberschreitungen durch schlechte Koordination und niedrige Arbeitsproduktivität zurückzuführen sind. Dodge Data meldet, dass [die Arbeitsproduktivität bei fast der Hälfte der Auftragnehmer auf Platz 1 der Liste der zu verbessernden Punkte steht](#) – mit Abstand. Außerdem

war die gesteigerte Arbeitsproduktivität der wichtigste Grund, warum Top-Auftragnehmer in neue Baustellentechnologien investieren.

Integrierte Plattformen beseitigen Zeitverschwendung und maximieren die Produktivität durch Zentralisierung aller Projektdaten und Beteiligten. Alle Stakeholder haben essenzielle Informationen sofort zur Hand. Durch die Zusammenführung aller Apps, Dokumente und Menschen auf einer integrierten Plattformen sorgen unsere Kunden für maximale Zusammenarbeit und unterstützen ihre Mitarbeiter dabei, in weniger Zeit mehr zu schaffen – ein großer Vorteil gegenüber dem Wettbewerb auf dem heutigen Arbeitsmarkt.

Durch die Reduzierung des Verwaltungsaufwands ist wieder mehr Zeit für wertvollere Aufgaben wie Qualitätskontrolle, Sicherheit und Compliance und Kundenzufriedenheit – und auch die Mitarbeiter sind zufriedener im Job, weil sie sich erfüllenderen Aufgaben widmen können, anstatt ihre Zeit mit Banalitäten zu verschwenden.

Standardisierte Bauherrenprozesse sorgen für Rentabilität



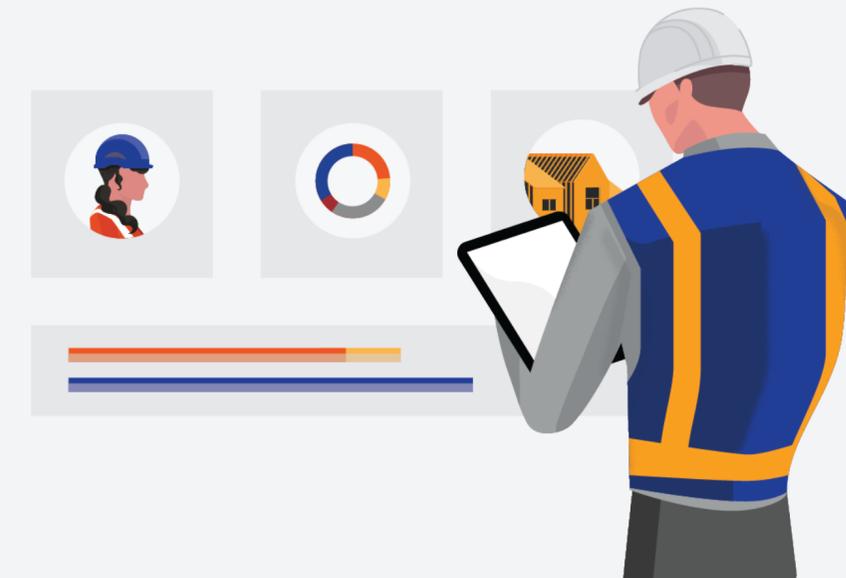
86 %

der Bauherren sind überzeugt, dass Procore ihnen geholfen hat, **ihre Prozesse** im gesamten Portfolio zu standardisieren.



78 %

der Bauherren glauben, dass Procore ihnen geholfen hat, im gesamten Projektlebenszyklus **die Kontrolle über ihre Projektdaten zu übernehmen.**



„Die Projektdaten, einschließlich der finanziellen Daten, sind standardisiert und digitalisiert. Wir können uns ein Projekt in Procore ansehen und genau sehen, wo die Ausgaben in Echtzeit getätigt werden. Procore bietet das richtige Maß an Kontrolle, um die Prüfungen unseres internen Teams und des externen Risikomanagements zu bestehen. So ist das Risiko geringer, alle sind auf dem gleichen Stand und wir haben mehr Zeit für wertvollere Aufgaben.“



AI Nover

Finance & Contract Manager, Boston Childrens' Hospital, Bauherr, USA

Über 20 Stunden pro Tag gespart – bei allen Stakeholdern zusammen

Generalunternehmer, Spezialauftragnehmer und Bauherr schätzen, dass sie mit Procore **im Durchschnitt die folgende Stundenmenge pro Tag gespart** haben, aufgeschlüsselt nach Funktionen:



Generalunternehmer

	ANZ. DURCHSCHN. GESPARTER STUNDEN PRO TAG
PROJEKTMANAGER.....	2,5
PROJEKTINGENIEUR/KOORDINATOR/ADMINISTRATOR.....	2,9
BAULEITER/POLIER.....	2,6
QUALITÄTSMANAGER.....	2,8
VP ODER DIREKTOR FÜR BAUWESEN.....	2,5
SICHERHEITSMANAGER.....	2,6
BUCHHALTUNG.....	2,3
VDC/BIM.....	2,2



Spezialauftragnehmer

	ANZ. DURCHSCHN. GESPARTER STUNDEN PRO TAG
PROJEKTMANAGER.....	2,4
PROJEKTINGENIEUR/KOORDINATOR/ADMINISTRATOR.....	2,6
BAULEITER/POLIER.....	2,5
QUALITÄTSMANAGER.....	2,7
VP ODER DIREKTOR FÜR BAUWESEN.....	2,5
SICHERHEITSMANAGER.....	2,3
BUCHHALTUNG.....	2,2
VDC/BIM.....	2,1



Bauherren

	ANZ. DURCHSCHN. GESPARTER STUNDEN PRO TAG
PROJEKTMANAGER.....	3,1
VP ODER DIREKTOR FÜR BAUWESEN.....	2,9
VP ODER DIREKTOR FÜR KAPITALPROJEKTE.....	2,6
VP ODER DIREKTOR FÜR KAPITALPLANUNG.....	2,6
BUCHHALTUNG.....	3,0
VERMÖGENS- ODER PORTFOLIO-MANAGER.....	2,7

„Durch Procore spare ich jede Woche mindestens zwei Stunden. Früher habe ich die ersten zwei Stunden meines Tages damit verbracht, Posten in den verschiedenen Systemen aufeinander abzustimmen. Jetzt ist all das für mich mit ein paar Klicks erledigt. Wir sprechen hier von insgesamt 30 Sekunden.“



Gabriel Gutierrez

Financial Controller, Dolan Concrete, Spezialauftragnehmer, USA



Was könnten Sie mit 15 zusätzlichen Tagen erreichen?

Die Umfrageteilnehmer glauben, dass sie bei einem typischen Projekt **im Durchschnitt 15 Tage** im Gesamt-Terminplan sparen können, indem sie Procore nutzen.

15
TAGE
GESPART

GENERAL-
UNTERNEHMER

13
TAGE
GESPART

SPEZIAL-
AUFTRAGNEHMER

18
TAGE
GESPART

BAUHERREN

Fokus auf Produktivität für mehr Ergebnisse



56 % ↑
SCHNELLER

Die befragten Kunden glauben, dass sie mit Procore im Vergleich zu ihren früheren Methoden **Mängellisten im Durchschnitt 56 % schneller abarbeiten können.**

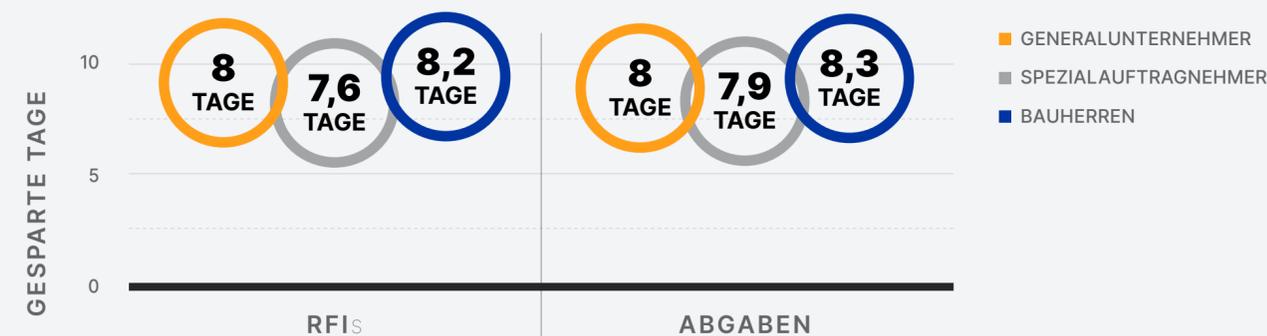


44 % ↓
REDUZIERUNG

Die Umfrageteilnehmer haben im Schnitt eine **Reduzierung der Anzahl der Einträge ihrer Mängellisten um 44 % während der Schlussphase** bei ihren Projekt(en) verzeichnet, seit sie Procore eingeführt haben.

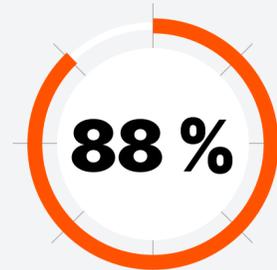


Im Durchschnitt konnten die befragten Kunden RFIs seit der Einführung von Procore **8 Tage schneller** bearbeiten und verteilen. Auch Abgaben wurden im Durchschnitt **8 Tage schneller** verarbeitet und verteilt.

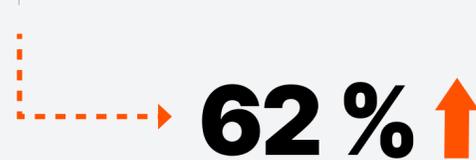


Im Durchschnitt sagen die Umfrageteilnehmer, dass sie mit Procore **das Bautagebuch 4 Stunden schneller** ausfüllen als mit ihrer vorherigen Methode.

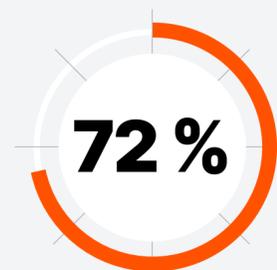
Konsistente und zuverlässige Prozesse im ganzen Projekt



der befragten Kunden stimmen zu, dass die **Änderungsmanagement-Tools von Procore** ihnen helfen, **Änderungsaufträge bei ihren Projekten besser zu verwalten.**



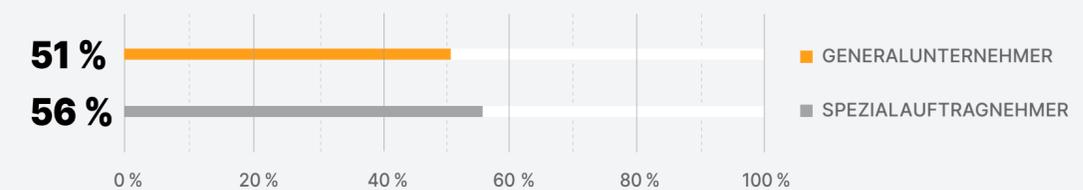
Die Umfrageteilnehmer, die zustimmten, verzeichneten im Durchschnitt eine **Verbesserung ihrer Änderungsmanagement-Prozesse um 62 %.**



der befragten Spezialauftragnehmer stimmen zu, dass Procore **ihre Arbeitsproduktivität auf der Baustelle verbessert.**



der befragten Kunden sagen, dass die Änderungsmanagement-Tools von Procore ihnen geholfen haben, **die Häufigkeit nicht fakturierbarer Änderungsaufträge zu reduzieren.**



Die befragten Kunden sagen im Durchschnitt, dass ihnen die Änderungsmanagement-Tools von Procore helfen, **Änderungsaufträge 8 Tage schneller genehmigen zu lassen.**

Mit Selbstvertrauen mehr Aufträge annehmen

Die befragten Kunden glauben, dass ihre Projektteams mit Procore im Durchschnitt **48 % mehr Bauvolumen pro Person verwalten können** als mit vorigen Lösungen.

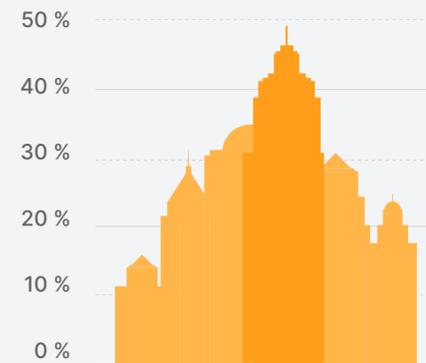
„Wenn wir Procore nicht hätten, könnten wir die vielen Projekte nicht stemmen, die wir noch in der Pipeline haben. Dank Procore sind mühselige Zeitfresser wie Berichte und Tabellenkalkulationen Geschichte und wir haben mehr Zeit für andere Dinge – zum Beispiel, neue Aufträge an Land zu ziehen.“



Marc Vicano

Project Manager, Vicano, Generalunternehmer, Kanada

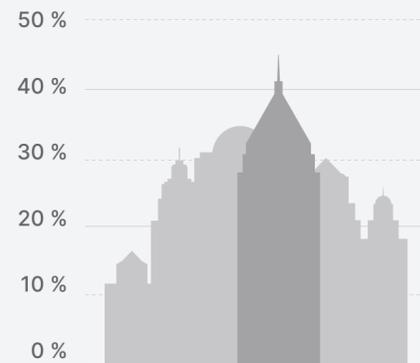
GENERALUNTERNEHMER



49 % ↑

durchschnittliche **Steigerung des Bauvolumens**, das jede Person verwalten kann.

SPEZIALAUFTRAGNEHMER



44 % ↑

durchschnittliche **Steigerung des Bauvolumens**, das jede Person verwalten kann.

BAUHERREN



45 % ↑

durchschnittliche **Steigerung der Kapitalprojekte/ Vermögenswerte** pro Person gegenüber früheren Lösungen.



74 %

der befragten Bauherren sagen, dass die Procore-Plattform **ihr Geschäft besser skalierbar macht**.

Das Bauwesen ist immer noch ein Geschäft, bei dem es auf Beziehungen ankommt

77 %



der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore die Lieferanten- oder Kunden zufriedenheit seit der Einführung erhöht hat (z. B. Planungsteam, Generalunternehmer, Spezialauftragnehmer).

„Durch Procore besteht mehr Vertrauen in die Informationen, die wir unseren Projektkunden liefern können. Wir erhalten mit jeder Verwendung von Procore mehr Einblicke und die Plattform hilft uns, bessere Geschäftsprozesse bereitzustellen.“



Michael Allen

Project Manager, Fletcher Construction, Generalunternehmer, Neuseeland



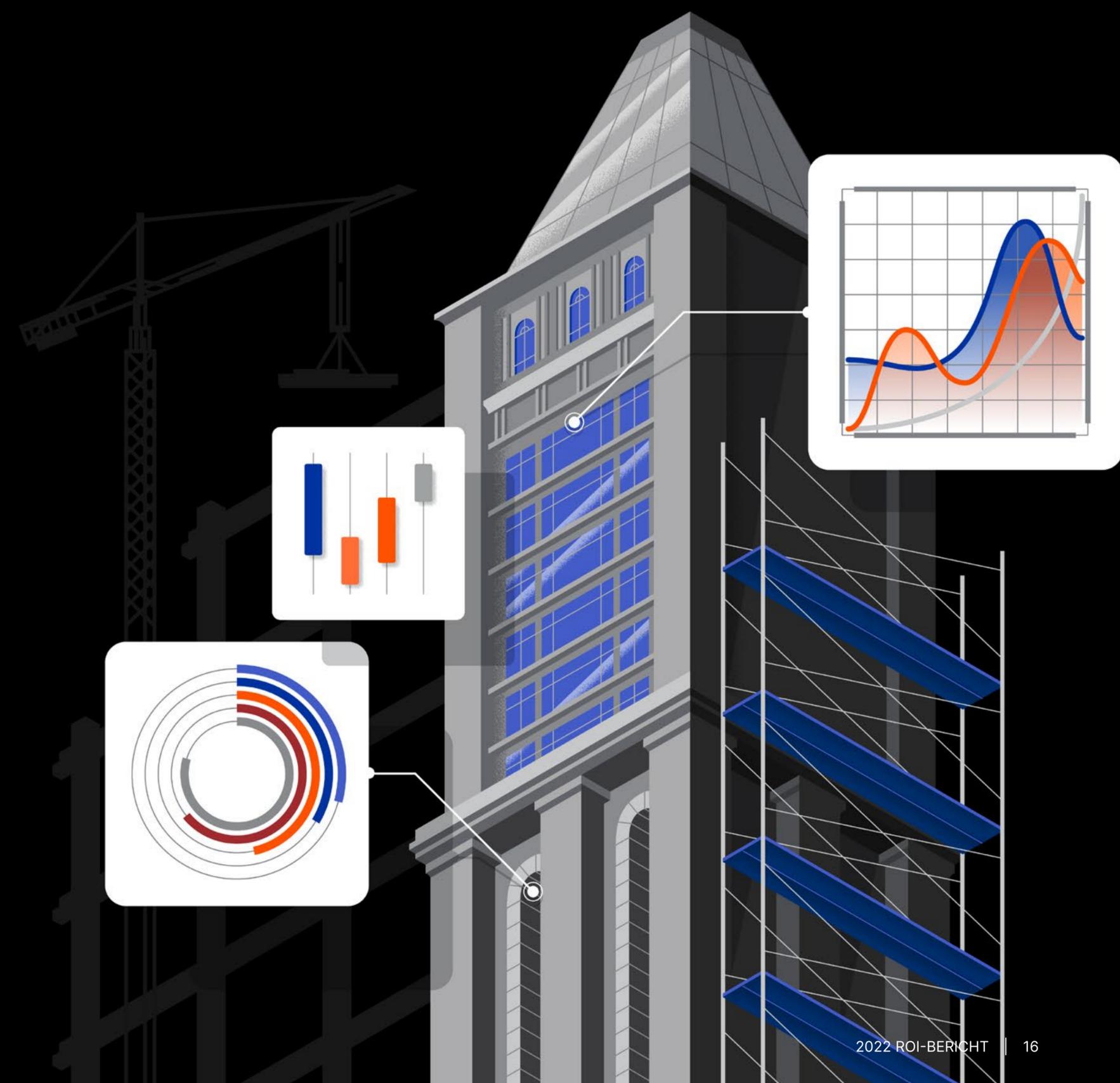
Zusammenarbeit mindert das Risiko

„Monate, nachdem ich meine Vollzeitstelle bei einem bekannten Generalunternehmer verlassen hatte, um zertifizierte Procure-Beraterin in Vollzeit zu werden, kontaktierte mich ein ehemaliger Kollege und sagte, ich hätte seine Liebe zum Bauwesen neu entfacht. Er hatte das Gefühl, sich nur noch um Papierkram zu kümmern und zog in Erwägung, die Branche zu wechseln. Doch obwohl wir (aufgrund von Covid-19) mehr Compliance-Tracking verlangten als je zuvor, hat sich die Zeit, die er mit Inspektionen, seinem Bautagebuch und der Sicherheits- und Qualitätsüberwachung seiner Projekte verbringt, mit Procure drastisch verringert. Er konnte, so sagte er, sich auf wichtigere Dinge konzentrieren.“



Nichole Carter

Unternehmensinhaberin, ICWSAT, Bauherrin, USA





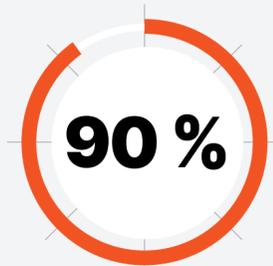
Risiken im Keim ersticken

Das Bauwesen ist eine der stärksten fragmentierten Branchen weltweit, und trotzdem ist es abhängig vom nahtlosen Zusammenspiel aller Beteiligten der Wertschöpfungskette über den gesamten Projektzyklus. Nur so kann das Projekt termin- und budgetgerecht die Schlussphase erreichen. Doch jeder Teil der Kette hat seine eigenen Vorstellungen, und Workflows und Prozesse und Stakeholder können sehr unterschiedlich sein.

Gibt es keine Möglichkeit diese einzelnen Gruppen zusammenzuführen, leidet die Produktivität unter unproduktiven Aktivitäten wie der Informationssuche – und damit auch die Zusammenarbeit. Schlechte Zusammenarbeit entlang der Wertschöpfungskette steigert das Risiko – Nacharbeiten, die durch das Bauen mit veralteten Informationen notwendig werden, Terminplanverzögerungen durch nicht erledigte Änderungsaufträge oder Unfälle durch überarbeitetes Personal sind die Folge.

Integrierte Bauplattformen speichern jedes Byte an Echtzeit-Projektdateien an einem zentralen Ort. Die Baugeländedaten werden direkt vor Ort erfasst und stehen unmittelbar in einer umfassenden Übersicht der Projektaktivitäten für alle Stakeholder bereit, die damit fundierte Entscheidungen treffen können. Noch viel wichtiger ist, dass die Teams gemeinsam Korrekturmaßnahmen ergreifen können, um Gefahren, Verzögerungen und Nacharbeit zu verhindern.

Wie viele potenzielle Probleme könnten mit einer 61 % besseren Kommunikation zwischen Baugelände und Büro ausmerzen?

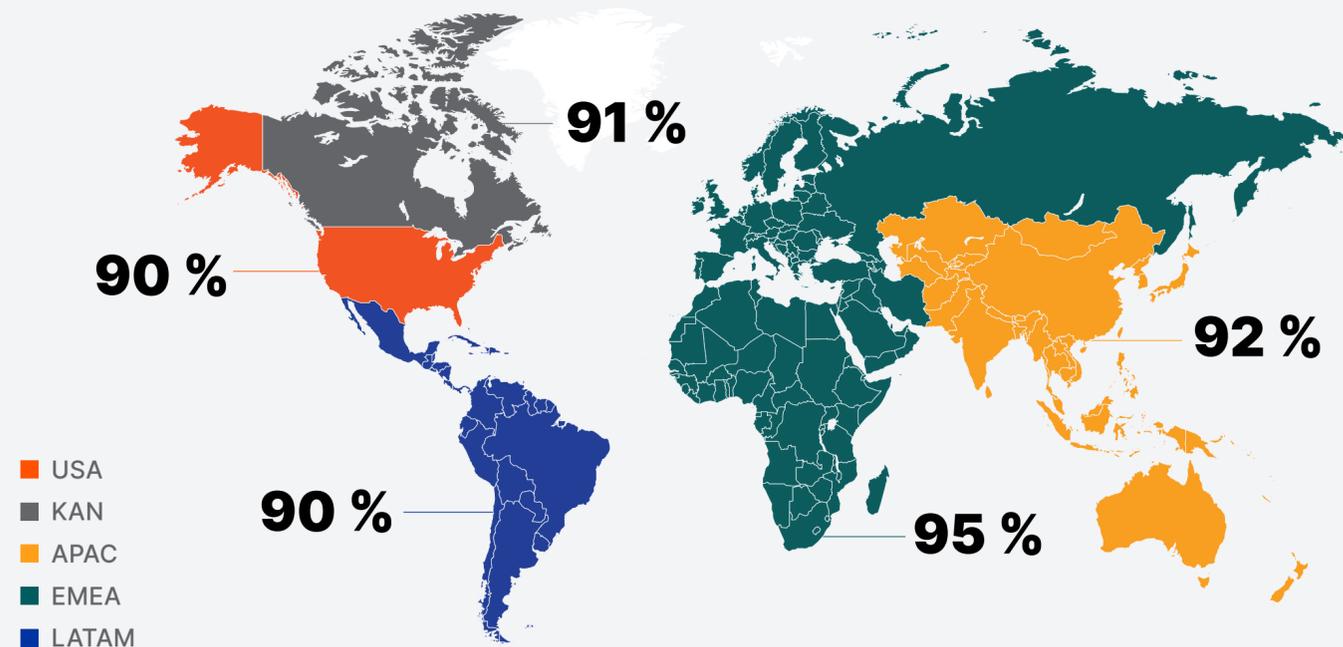


der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore **ihre Kommunikation zwischen Baugelände und Büro verbessert**.

61 % ↑

Die Umfrageteilnehmer, die zugestimmt haben, verzeichnen im Schnitt **eine Verbesserung ihrer Kommunikation zwischen Baugelände und Büro um 61 %**.

NACH GEOGRAFISCHER REGION



„Unser Ziel ist es, die Sicherheitskultur zu revolutionieren. Mit einer verstärkten Nutzung von Procore haben wir nun viel mehr Einblick in die Meldung von Sicherheitsverhalten und Gefahren. Wenn wir das mit Echtzeit-Dashboards und individuellen KPIs kombinieren, verbessern wir ständig die Ergebnisse.“



Emile Cloete

Digital Lead, Bauwesen,
Woollam, Generalunternehmer,
Australien

Beschleunigte Konfliktlösung auf dem Baugelände

85 %

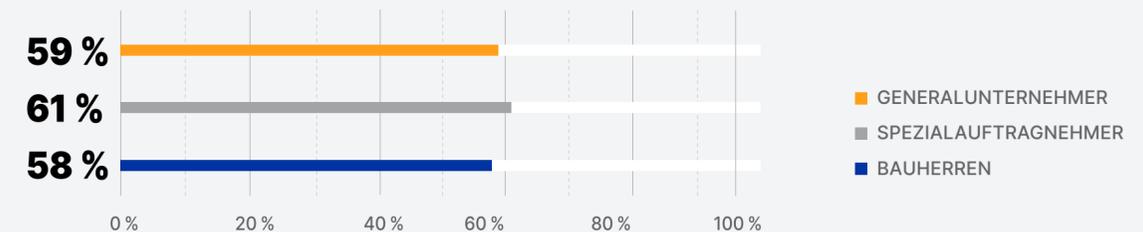
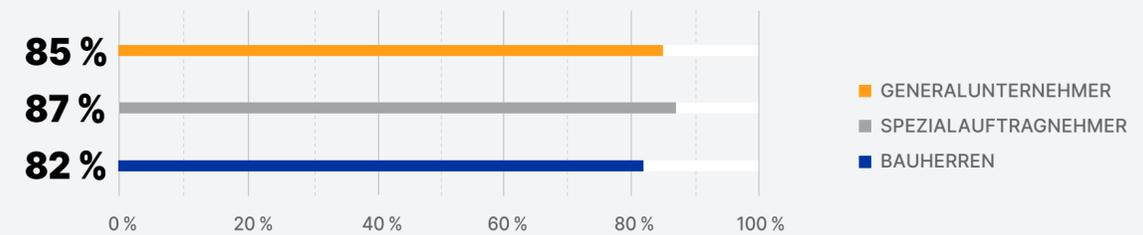


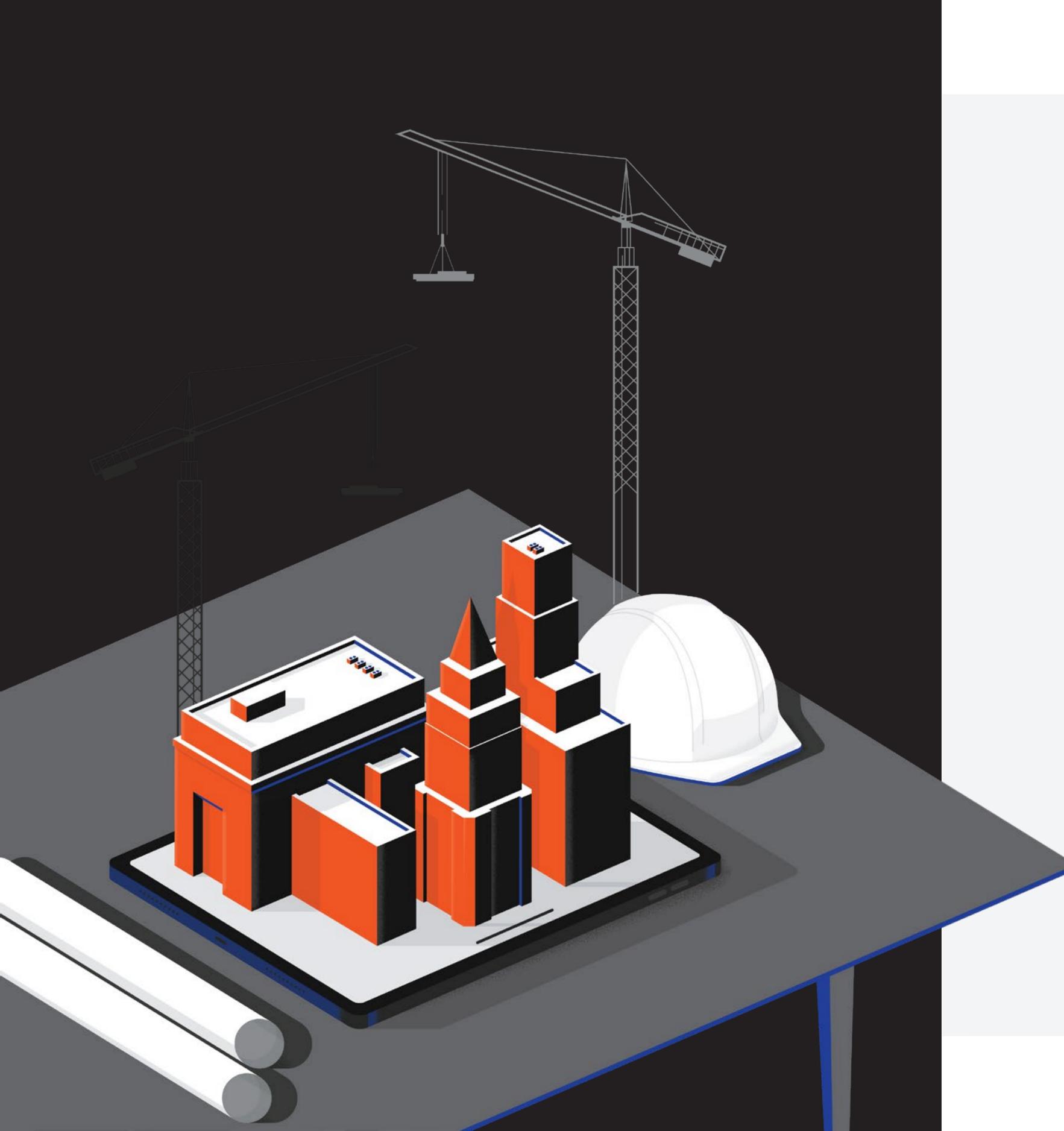
der Umfrageteilnehmer stimmen zu, dass Procore die Fähigkeit ihrer Baukolonnen verbessert, Probleme auf dem Baugelände zu dokumentieren und zu kommunizieren.

Befragte Kunden, die zugestimmt haben, gehen von einer durchschnittlichen Verbesserung von

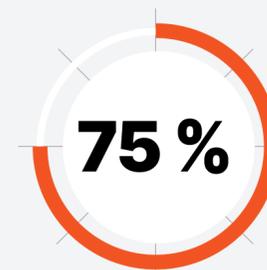
59 % ↑

bei der Fähigkeit ihrer Baukolonnen aus, Probleme auf dem Baugelände zu dokumentieren und zu kommunizieren.





Auf Anhieb richtig bauen, die Nacharbeit um 16 % reduzieren.



der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore ihnen geholfen hat, die Menge der Nacharbeit bei ihren Projekten zu reduzieren.



16 %
REDUZIERT
NACHARBEIT

Umfrageteilnehmer, die zustimmten, gaben eine durchschnittliche Reduzierung der Nacharbeit um 16 % an.

„Procore war die ideale Bauplattform für MDC aus technischer und finanzieller Sicht. Wir brauchten eine Benutzeroberfläche, mit der unser über 8.000 Mitarbeiter starkes Team arbeiten kann, und Verbindungsmöglichkeiten zu zahlreichen Lösungen, die wichtige Geschäftsentscheidungen und hochwertige Bauausführung unterstützen.“



Marty Martin

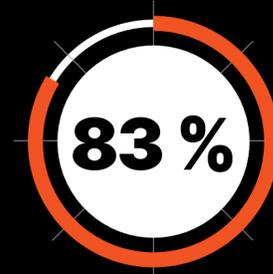
Betriebsleiter Digitale Transformation

Makati Development Corporation, Generalunternehmer, Philippinen

Risikominderung durch Qualitätskontrolle



8 von 10 verzeichnen eine Verbesserung der Qualitätskontrolle



der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore ihrem Unternehmen geholfen hat, **seine Qualitätskontrolle insgesamt zu verbessern**, um Projekte **mit höherer Qualität abzuschließen**.

GENERALUNTERNEHMER:



- 78 %** AUFSTREBEND
- 83 %** MITTLERES MARKTSEGMENT
- 86 %** GROSSUNTERNEHMER

SPEZIALAUFTRAGNEHMER:



- 83 %** AUFSTREBEND
- 84 %** MITTLERES MARKTSEGMENT
- 71 %** GROSSUNTERNEHMER

BAUHERREN:



- 92 %** AUFSTREBEND
- 83 %** MITTLERES MARKTSEGMENT
- 85 %** GROSSUNTERNEHMER

Diejenigen, die zugestimmt haben, geben im Durchschnitt

55 % ↑

Verbesserung bei der Qualitätskontrolle an.

- 55 %** GENERALUNTERNEHMER
- 54 %** SPEZIALAUFTRAGNEHMER
- 53 %** BAUHERREN

Procore hilft dabei, Ihr Unternehmen vor Rechtsstreitigkeiten zu schützen



der Umfrageteilnehmer stimmen zu, dass sie mit den Daten, die sie mit Procore erfassen, **mehr Schutz bei Rechtsstreitigkeiten** haben.

- 82 %** DER GENERALUNTERNEHMER stimmen zu
- 75 %** DER SPEZIALAUFTRAGNEHMER stimmen zu
- 77 %** DER BAUHERREN stimmen zu

Umfrageteilnehmer, die zustimmen, dass sie mehr Schutz bei Rechtsstreitigkeiten haben, geben an, dass im Durchschnitt

49 %

der Streitfälle **ohne Gerichtsverfahren gelöst werden konnten, weil Daten in Procore erfasst wurden.**

Schützen Sie Ihre Mitarbeiter



8 von 10 Personen, die die Sicherheitstools von Procore nutzen, stimmen zu, dass Procore **das Sicherheitsprogramm ihres Unternehmens verbessert hat.**



66 %

SICHERHEITSVERBESSERUNG

Umfrageteilnehmer, die zustimmen, sagen, dass sie **ihre Sicherheitsprogramm insgesamt im Durchschnitt um 66 % verbessert haben.**

Mit Kostenerfassung ein rentables, kalkulierbares Unternehmen führen

„Es gibt die Leute in der Buchhaltung, die eine Bilanz, eine Gewinn-und-Verlust-Rechnung und Finanzanalysen haben wollen. Und dann gibt es die Menschen in der Produktion und die Bauleiter, die das Budget und den Terminplan einhalten und mit dem Baugelände kommunizieren müssen. Procore bietet all das in einem schönen Paket.“



Heather Merz

CFO, The Burt Group, Generalunternehmer, USA





Budgetfokussiertes Kostenmanagement

Manuelle Prozesse und isolierte Softwarelösungen verursachen Ineffizienz, geringe Sichtbarkeit, mangelnde Verantwortlichkeit und ineffektive Berichte. Diese Probleme, die durch eine unverbundene Technologieumgebung in kritischen Bereichen der Projektabwicklung entstehen, tragen dazu bei, dass Projekte das Budget überschreiten.

Laut Dodge Data & Analytics überschreiten 33 % der typischen Projekte das Budget. Selbst von den Projekten, deren Verlauf von Auftragnehmern als optimal betrachtet wird, übersteigt eins von fünf das Budget. Als größte Herausforderung im Kostenmanagement wird die Aufgabe genannt „Kosten für jeden Aspekt des Auftrags zu verfolgen, um zu bestimmen, wie sich diese auf die Gesamtprojektkosten auswirken“.

Einer der Hauptgründe für Kostenüberschreitungen ist die Unfähigkeit, während der Bauphase effizient auf Veränderungen im Budget und im Terminplan zu reagieren. Die Projektausführung wird oft als ein von der

Projektbuchhaltung getrennt ablaufender Prozess betrachtet, dabei sind beide eng miteinander verknüpft. Bestehen aber zwischen den Buchhaltungs- und Betriebssystemen Lücken, müssen die Teams mehr Zeit auf die Eingabe und den Abgleich von Informationen verwenden und zwangsläufig Entscheidungen ohne die nötigen Informationen treffen.

Durch die vernetzte Erfassung der Baukosten im Projektlebenszyklus können Firmen den Entscheidungsträgern korrekte Daten vom Baugelände liefern und sicherstellen, dass die richtigen Leute vor Ort die richtigen Informationen erhalten. So werden Zeitpläne eingehalten und Risiken gemindert. Zudem werden alle Stakeholder in die Zusammenarbeit beim Kostenmanagement eingebunden und das Verantwortungsgefühl bei Bauherren und Auftragnehmern gleichermaßen gesteigert. Dies sorgt für bessere Ergebnisse in Hinblick auf die Kosten, da so Entscheidungen basierend auf einem besseren Verständnis des Projektlebenszyklus getroffen werden.

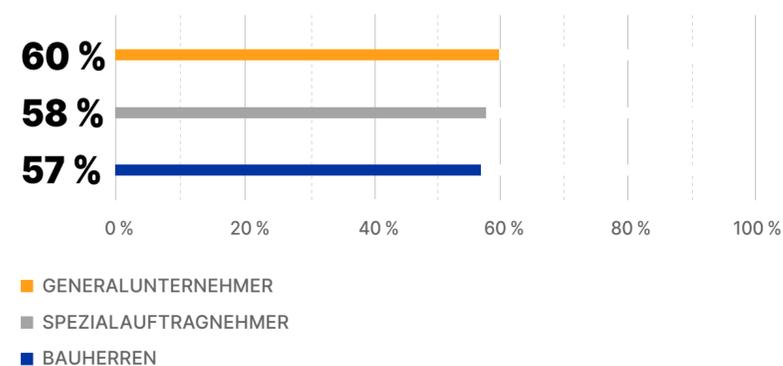
3 von 4 verzeichnen ein verbessertes Kostenmanagement

73 %

der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore ihre Fähigkeit **verbessert, Projektkosten nachzuverfolgen und zu verwalten.**

59 % ↑

Umfrageteilnehmer, die zustimmten, gehen von einer durchschnittliche **Verbesserung von 59 % bei ihrer Fähigkeit, Projektkosten nachzuverfolgen und zu verwalten** aus.



68 %

der befragten Kunden stimmen zu, dass Procore **Project Financials** ihre Fähigkeit **verbessert hat, Zahlungen zu verfolgen und einen sicheren Cashflow zu führen.**

„Wir haben darüber gesprochen, was die beste Projektmanagement-Software wäre. Wir haben uns beide für Procore entschieden, weil es die umfassendsten Nutzungsmöglichkeiten von Finanzen über Qualität und Sicherheit bis hin zum Projektmanagement bietet. Das ist ein ganzes Paket – und alles ist vernetzt und sinnvoll. Wir können unsere RFIs direkt mit Plänen verknüpfen, die Gewerke können sich das sofort ansehen und darauf antworten und alles wird im Budget festgezurr. Das ist wirklich stark.“



Connor Early

Project Coordinator, Clark Construction Management, Generalunternehmer, Kanada

Tracking, Trends und Prognosen



der Umfrageteilnehmer stimmen zu, dass das Budgettool von Procore die **Genauigkeit ihrer Prognosen verbessert hat.**

GENERALUNTERNEHMER:

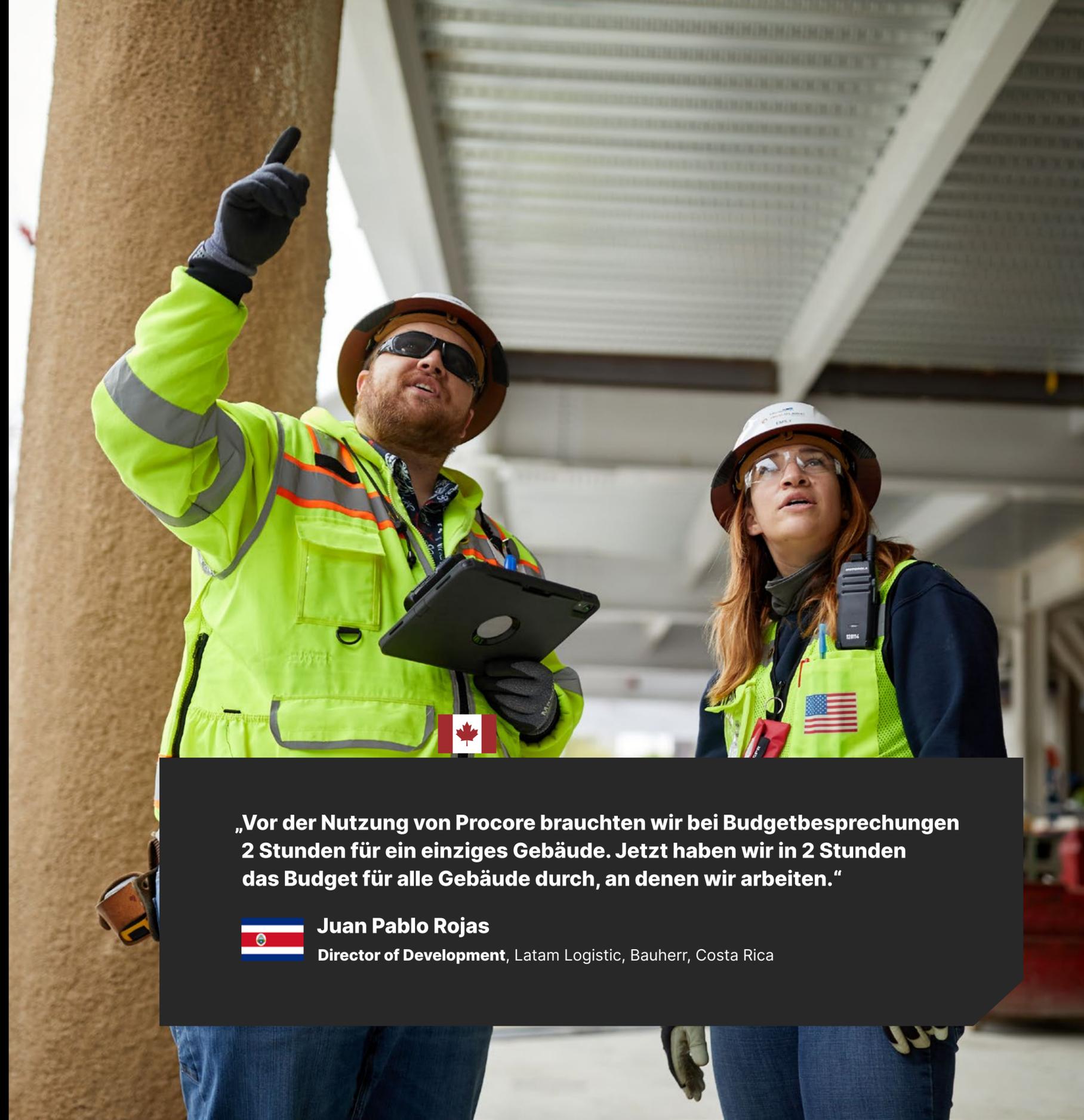


- 71 % AUFSTREBEND
- 78 % MITTLERES MARKTSEGMENT
- 78 % GROSSUNTERNEHMER

SPEZIALAUFTRAGNEHMER:



- 68 % AUFSTREBEND
- 73 % MITTLERES MARKTSEGMENT
- 75 % GROSSUNTERNEHMER



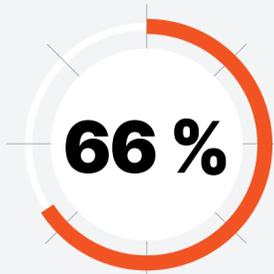
„Vor der Nutzung von Procore brauchten wir bei Budgetbesprechungen 2 Stunden für ein einziges Gebäude. Jetzt haben wir in 2 Stunden das Budget für alle Gebäude durch, an denen wir arbeiten.“



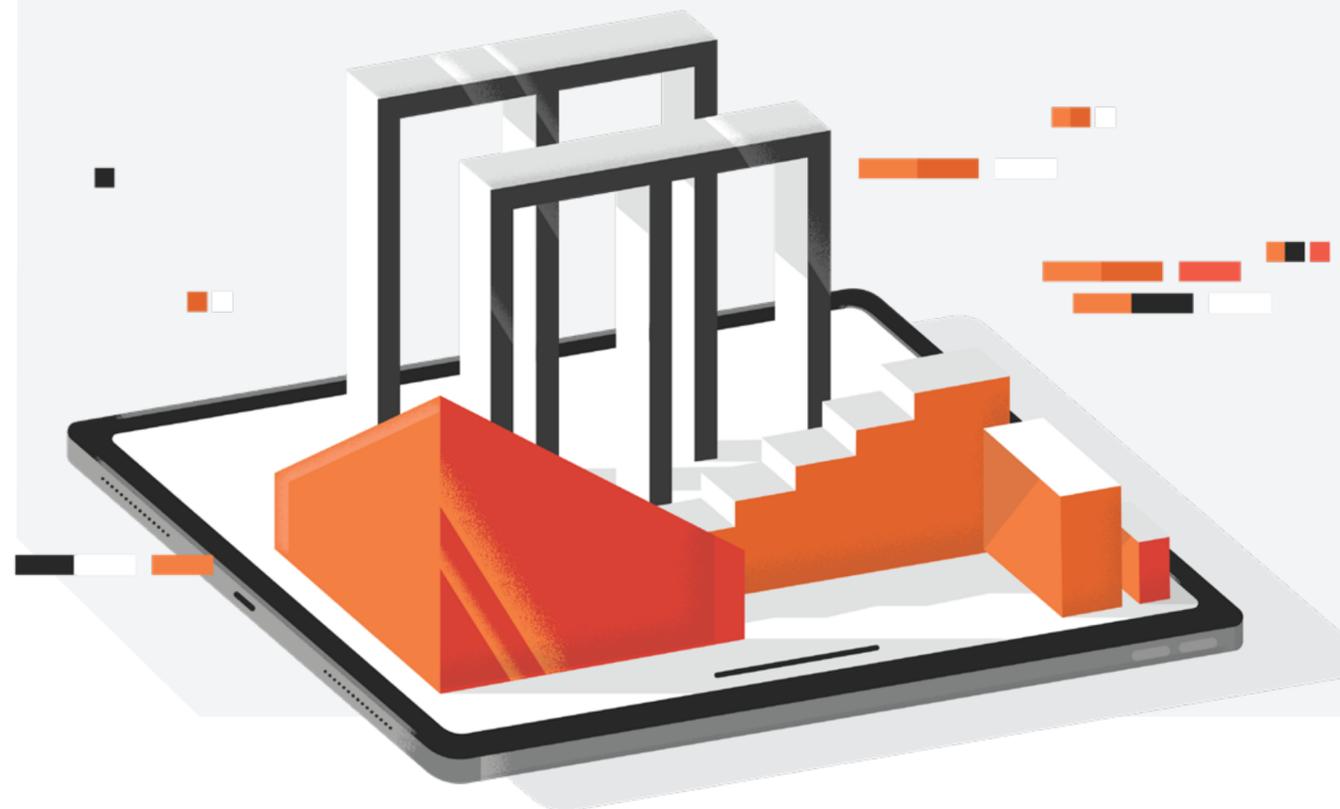
Juan Pablo Rojas

Director of Development, Latam Logistic, Bauherr, Costa Rica

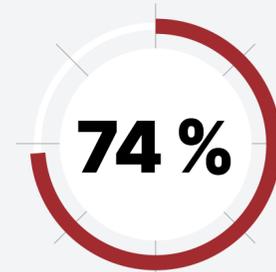
Das Geschäftsergebnis mit kalkulierbaren und rentablen Projekten schützen



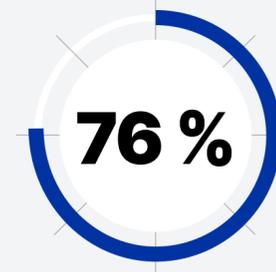
der befragten Kunden sagen, dass sie **zuversichtlicher sind, ein Projekt im oder unterhalb des Budgets abzuschließen**, wenn sie die Kostenmanagement-Tools von Procore nutzen.



Technologie integrieren, um ohne Kompromisse bei der Zusammenarbeit zu skalieren



der Umfrageteilnehmer, die Apps mit Procore integrieren, stimmen zu, dass Procore **ihr Geschäft mit der App-Integration skalierbarer gemacht hat.**



der befragten Kunden haben **Apps mit der Procore-Plattform integriert.**

„Mit der Hilfe von Procore haben wir unsere **Kostenmanagement-Strategie nochmals verstärkt und beeindruckende Ergebnisse verzeichnet. Wir konnten unser Geschäftsergebnis wesentlich verbessern, ohne dafür mehr Personal oder Ressourcen aufwenden zu müssen.**“



Brad Sandige

CFO, Marathon Electrical Contractors Inc., Spezialauftragnehmer, USA

Gewinne verbessern und Kostenvoranschläge übertreffen

2 von 3



befragten Kunden stimmen zu, dass Procore bei der
Verbesserung ihrer Gewinnmargen geholfen hat.

Diejenigen, die zugestimmt haben, geben im Durchschnitt

GENERALUNTERNEHMER

3,7 %  Steigerung der Gewinnmargen an

SPEZIALAUFTRAGNEHMER

3,7 %  Steigerung der Gewinnmargen an

BAUHERREN

3,9 %  Steigerung der Gewinnmargen an

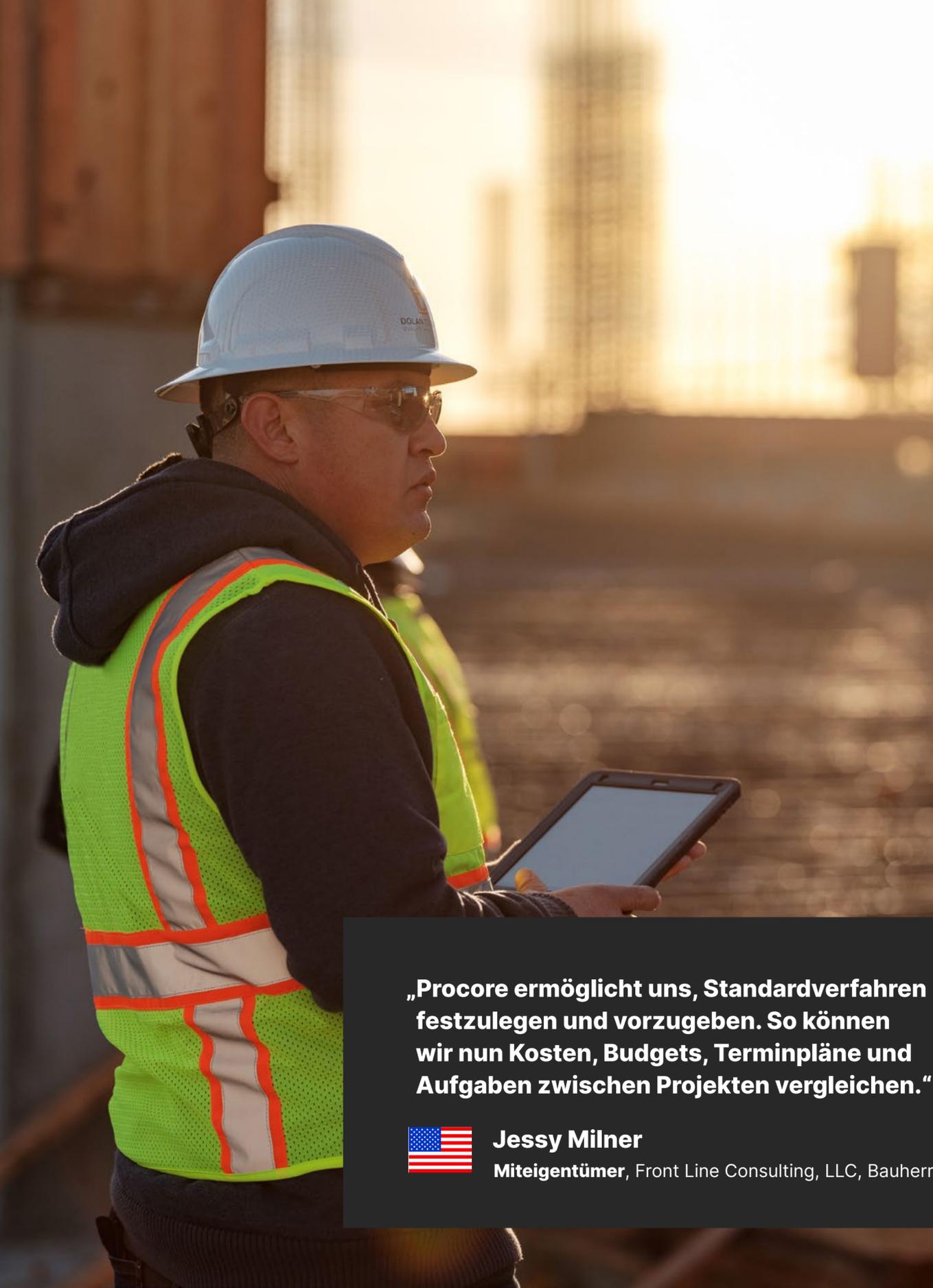


„Ineffiziente Bausoftware-Systeme wirkten sich negativ auf unsere Geschäftsergebnisse aus und verringerten unsere Chancen auf eine effektive Skalierung des Geschäfts. Die zentrale Plattform von Procore konnte unser Risikoprofil umgehend verbessern und lieferte uns außerdem einen Plan für eine bessere Zukunft des Unternehmens.“

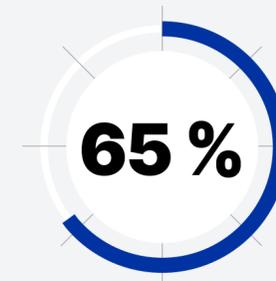


Muhammed El-Cheikh

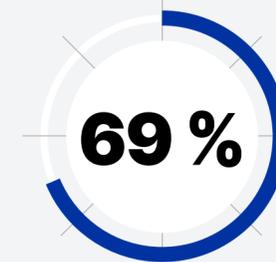
Operations Manager, Piety Group, Bauherr, Australien



Bauherren werden bessere Prognosen und Cashflow-Projektionen angezeigt



der befragten Bauherren glauben, dass Procore die Genauigkeit ihrer Prognosen verbessert.



der Bauherren sagen, dass Procore ihr Vertrauen in ihre Cashflow-Prognosen steigert.

„Procore ermöglicht uns, Standardverfahren festzulegen und vorzugeben. So können wir nun Kosten, Budgets, Terminpläne und Aufgaben zwischen Projekten vergleichen.“



Jessy Milner

Miteigentümer, Front Line Consulting, LLC, Bauherr, USA

Rendite durch Zusammenarbeit

Eine Plattform ist nicht einfach einer unter vielen Posten der IT-Kosten. Es handelt sich dabei um einen Handlungskatalysator – eine Investition in die Verbesserung des Unternehmens, die Geschäftsprozesse beschleunigt. Plattformen für Zusammenarbeit verändern die Perspektive vom Kaufen von Produkten hin zum Investieren in Ergebnisse: Die neue Strategie verbindet alle Stakeholder – Bauherren, Ingenieure, Architekten, Generalunternehmer, Spezialauftragnehmer, externe Berater etc. – ,damit diese gemeinsam die Kundenanforderungen erfüllen können.

Ein grundlegendes System verbindet alle Projektbeteiligten, sodass alle intelligenter arbeiten können: Ineffizienzen werden reduziert, die Rentabilität gesteigert und mehr Einblicke in die Abläufe gewährt, damit Projekte gemeinsam vorangebracht werden können.

Procore ist die einzige globale, vernetzte und offene Plattform, die von Profis aus dem Bauwesen für das Bauwesen gemacht wird. Unser Schwerpunkt und unser Modell mit

unbegrenztem Zugriff schaffen ein einfaches und modernes Erlebnis für die optimale Zusammenarbeit aller im Unternehmen.

Die anpassbare Plattform verbindet Menschen, Systeme, Daten und Partner im Lebenszyklus eines Bauprojekts und ermöglicht dank Einblicken in Aktivitäten, Finanzen und Materialien ein integriertes und vernetztes Verständnis des Geschäfts. Wir helfen führenden Bauunternehmen dabei zu planen, Erfolge zu messen und sich kontinuierlich zu verbessern. Wir bieten unbegrenzte Unterstützung und umfassende Branchenerfahrung, damit ihre Mitarbeiter in Echtzeit auf Chancen und Herausforderungen reagieren können.

Mit Procore können Bauherren und Auftragnehmer gut funktionierende, produktive Teams aufbauen, Projekte zuverlässig im Terminplan und budgetgerecht abschließen und kalkulierbare und bahnbrechende Geschäftsergebnisse erzielen.



Erstellt von
PROCORE TECHNOLOGIES, INC.

Procore ist ein führender globaler Anbieter von Baumanagement-Software. Über eine Million Projekte und mehr als 1 Billionen USD an Auftragsvolumen wurden bisher über die Procore-Plattform abgewickelt. Die Plattform von Procore verbindet wichtige Projekt-Stakeholder mit Lösungen, die Procore speziell für das Bauwesen entwickelt hat – für Bauherren, Generalunternehmer und Spezialauftragnehmer. Der App Marketplace von Procore bietet eine Vielzahl von Partnerlösungen, die sich nahtlos mit die Procore-Plattform integrieren lassen und Baufachleuten die Möglichkeiten bieten, die Lösungen zu nutzen, die am besten für sie funktionieren. Procore hat seinen Hauptsitz in Carpinteria, Kalifornien, und darüber hinaus Niederlassungen in den USA, Kanada und auf der ganzen Welt.

Erfahren Sie mehr auf procore.com.

PROCORE